

銀座本店

おかげさまで5周年を迎えることができました



2015年10月、銀座本店が5周年を迎えました。新生大塚家具の旗艦店として銀座本店が提供するものは、銀座ならではの「特別な体験」と「プレミアムな生活空間」です。より多くの方に新しい「インテリアとの関係」をお楽しみいただけるモデル店舗になるべく、銀座でショッピングを楽しむ方にカフェのように気軽に立ち寄りいただけるオープンで居心地の良い空間、見やすくわかりやすいフロア展開と専門性の高いサービス、銀座らしいおもてなしを提供する店舗を目指し日々進化します。



ファブリックサロンOPEN

ファッションのようにインテリアでファブリックをもっと身近に楽しむライフスタイルを提案する「ファブリックサロン」が新装オープン。また、有名ブランド品やヨーロッパからの新作など、200種類以上ものクッションを一堂に集めた「クッションギャラリー」が誕生しました。お召し物と同様、インテリアも季節ごとに気軽に衣替えをして、季節感のある快適なお部屋づくりを試みてはいかがでしょうか。

より見やすく、わかりやすく

当社では、4月以降、気軽に見られる店舗づくりを進めています。5周年を迎えた銀座本店ではさらに、お客さまご自身で、自由にふらっとお立ち寄りいただいても見やすく、わかりやすく、発見のある売り場へと進化しています。1・2階のファブリックサロンをはじめ、3階は見ごたえのある北欧家具フロアに、5階は人気の収納家具「shin」シリーズがさらに充実、9階の寝具売り場は、お持ち帰り可能な寝装品を含め、より見やすく選びやすく生まれ変わりました。ぜひお気軽にお立ち寄りくださいませ。



株主の皆さまには、ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

当社は平成27年12月期第3四半期におきましては、第2四半期に引き続き、本年2月に策定した中期経営計画を軸にビジネスモデルの再構築に向けた営業・マーケティング活動を行いました。4月より開始した受付周りのリニューアルに続き、7月以降、路面店を中心に、お客さま単独でも見やすくわかりやすい店舗を目指し、売り場のリニューアルにも着手しました。また、新ブランドビジョンを発表し、それに基づき「企業ブランドロゴ」、「企業スローガン」も一新しました。一方、業績につきましては、新たな営業体制の定着が未だ途上にあり、第3四半期累計期間は前年同期比微減の結果となりました。

10月には、「価格のための会員制」から、継続的にご活用いただけるお客さまとの関係を目指して「IDCパートナーズ」へ移行しました。また、お買い替えを円滑にするためのリユース事業も本格化に向け始動しました。さらに、5周年を迎えた銀座本店も、インテリアとの新しい関係を楽める、特別な体験とプレミアムな生活空間を提供する場へと進化しています。

インテリアを起点とした幸せをより多くのお客さまに提供し、企業価値向上・業績向上に向け、全社一丸となり邁進してまいります。株主の皆さまには今後とも変わらぬご支援・ご指導を賜りますようお願い申し上げます。



代表取締役社長

大塚 久美子

2015年12月期 第3四半期(累計) 決算の概況

当第3四半期累計期間は、個人消費においては総じて見れば底堅い動きとなり、景気は一部に鈍い動きが見られるものの緩やかな回復基調となりました。このような環境のもと、当社では第2四半期以降、中期経営計画に則ったビジネスモデルの再構築に向け、店舗リニューアルや新ブランドビジョンの発表、リユース事業のトライアル企画等、営業・マーケティング活動を行いました。一方、店舗における新たな営業体制の定着は未だ途上にあり、当第3四半期累計期間は右の結果となりました。

	2014年12月期 第3四半期 (累計) (百万円)	2015年12月期 第3四半期 (累計)	前年同期比 増減率	2015年12月期 通期(計画)	前期比 増減率
売上高	42,086	42,012	△0.2%	56,856	2.4%
売上総利益	23,193	22,651	△2.3%	30,796	0.6%
販管費	23,331	22,841	△2.1%	30,686	△1.0%
営業利益	△138	△190	—	110	—
経常利益	△4	△39	—	230	—
四半期(当期) 純利益	483	△71	—	90	△81.0%

会員制を改革！「IDCパートナーズ」を開始 10月1日(木)より

～ベストパートナーであり続けるために～

従来の「価格のための会員制」から、お客さまとの継続的な関係を築く「IDCパートナーズ」へ生まれ変わります。

当社は1993年の「会員制」導入により、最も競争力のある実売価格表示、値引き交渉不要のワンプライス販売を実現しましたが、現在では業界全体にオープン価格化やオリジナル商品化も進み、「価格のための会員制」は一定の役割を終えたと判断いたしました。これからは、お客さまの住環境をより快適なものにできるようサポートし続け、継続的にお客さまにご活用いただける関係を築く「IDCパートナーズ」へと生まれ変わります。ご購入いただいた家具を長くよりよい状態でお使いいただくための点検やメンテナンスなどの様々なサービスメニューをはじめ、ライフステージの変化に合わせたお買い替えやお買い足しにご利用いただけるようポイント機能を拡充いたしました。さらに今後は、お客さまをご紹介いただいた場合や、当社公式WEBサイトでご来店予約いただいた場合などへのポイント付与の導入も検討してまいります。

名称	IDC Partners (IDC パートナーズ)	
種類・カードデザイン	IDC Partners	IDC Gold Partners
対象者	規約に同意のうえお申込をされた方、および旧会員制会員様	
入会金・年会費	無料	
■商品ご購入ポイント※ (商品お引き渡し日の翌月1日付与) ①現金またはそれに準ずるお支払いの場合 (銀行振込、J-Debit、当社発行商品券等) ②その他のお支払いの場合 (クレジットカード等) ※一部ポイント付与対象外あり	お買い物100円(税込)ごとに3ポイント	お買い物100円(税込)ごとに5ポイント
■ご来店ポイント (ご来店時付与:月1回)	300ポイント	
■バースデーポイント (お誕生日月ご来店時付与:年1回)	1000ポイント(ご来店ポイント含む)	
ポイント有効期限	ポイント付与日から2年間	
ポイント利用対象	商品のご購入および有料サービスご利用	
ポイント利用時換算	商品ご購入時:1ポイント1円換算 有料サービスご利用時:1ポイント2円換算	
特典:優先的なサービス提供	催しの開催および優先的なご案内	

お買い物金額に応じたポイントの他、ご来店ポイントなどお買い物以外でもポイントがたまり、有料サービス(訪問点検、家具の脚カットなどのカスタマイズ、張り替えなどのリフォームなど)のみならず商品購入時にもご利用いただけるようになりました。



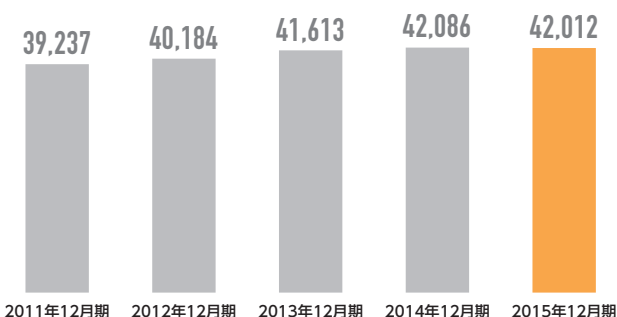
個人株主様向け事業説明会を開催いたしました

当社は2015年10月9日(金)、代表取締役社長大塚久美子より当社の中期経営計画等についてご説明するとともに、株主の皆様より直接ご質問・ご意見を頂戴する場として、個人株主様向け事業説明会を新宿ショールームにて開催いたしました。当日の様子は、当社企業ホームページ(<http://www.idc-otsuka.jp/company/ir/ir.html>)にも掲載しておりますので、ぜひご覧くださいませ。

※当日の配布資料に一部誤記がございましたので、訂正した資料を企業ホームページに掲載いたしました。謹んでお詫び申し上げます。

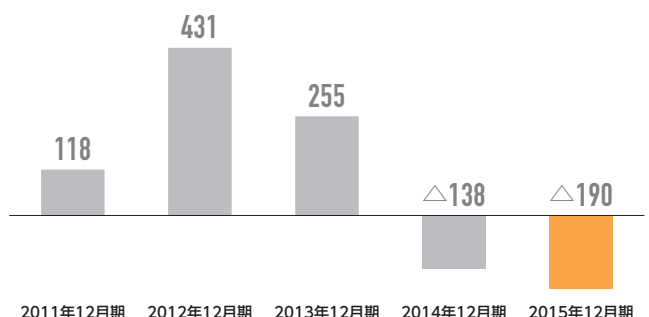
第3四半期(累計)ごとの売上高推移

(百万円)



第3四半期(累計)ごとの営業利益推移

(百万円)



Company Profile / Stock Information

会社概要 / 株式状況

会社概要

(2015年9月30日現在)

会社名	株式会社 大塚家具 OTSUKA KAGU, LTD.
本社所在地	東京都江東区有明三丁目6番11号
資本金	10億8,000万円
創業	1969年3月
設立	1972年8月
従業員数	1,749名 (2014年12月31日現在)

役員

代表取締役社長 兼 営業本部長	大塚 久美子
取締役専務執行役員 流通本部長 兼 経営企画室長	佐野 春生
取締役執行役員 営業副本部長	山田 和男
取締役執行役員 営業副本部長 兼 コントラクト営業部長	大塚 雅之
取締役(社外)	阿久津 聡
取締役(社外)	長沢 美智子
取締役(社外)	宮本 恵司
取締役(社外)	緒方 節子
取締役(社外)	渡邊 太門
取締役(社外)	朝永 久見雄
常勤監査役(社外)	稲岡 稔
監査役(社外)	西山 都
監査役(社外)	田路 至弘
監査役(社外)	隈元 慶幸

店舗一覧

関東	有明本社ショールーム 銀座本店 新宿ショールーム 横浜みなとみらいショールーム 立川ショールーム 春日部ショールーム 所沢ショールーム 横浜アウトレット
関西	大阪南港ショールーム 神戸ショールーム モダンスタイルショップ淀屋橋
東海	名古屋栄ショールーム 名古屋星崎ショールーム ライフスタイルショップ名古屋駅前
九州	福岡ショールーム
東北	仙台ショールーム

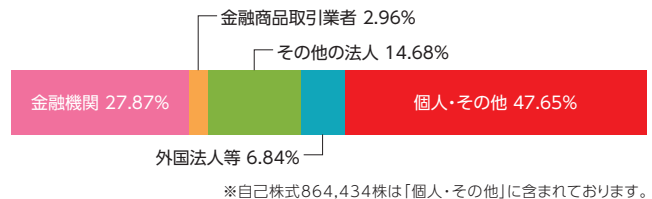
株式状況

(2015年9月30日現在)

発行可能株式総数	43,000,000株
発行済株式の総数	19,400,000株 (うち自己株式864,434株)
株主数	8,265名
大株主	持株数(千株) 持株比率(%)
大塚 勝久	3,074 16.59
(株) ききょう企画	1,892 10.21
日本生命保険相互会社	1,140 6.15
日本トラスティ・サービス信託銀行(株)(信託口)	1,128 6.09
東京海上日動火災保険(株)	624 3.37
日本トラスティ・サービス信託銀行(株)(三井住友信託銀行再信託分・(株)三井住友銀行退職給付信託口)	570 3.08
大塚 春雄	507 2.74
(株) ジャックス	480 2.59
大塚家具従業員持株会	464 2.51
大塚 千代子	371 2.00

※持株比率は自己株式864,434株を控除して算出しております。

所有者別株式分布状況



株主メモ

事業年度	1月1日～12月31日
定時株主総会	毎年3月下旬
期末配当金 受領株主確定日	12月31日
株主名簿管理人	三菱UFJ信託銀行株式会社
特別口座の 口座管理機関	三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 〒137-8081 東京都江東区東砂七丁目10番11号 電話 0120-232-711 (通話料無料)
同連絡先	三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 〒137-8081 東京都江東区東砂七丁目10番11号 電話 0120-232-711 (通話料無料)
上場証券取引所	東京証券取引所JASDAQ (スタンダード)
公告の方法	電子公告により行う 公告掲載URL http://www.idc-otsuka.jp/company/ (やむを得ない事由により、電子公告によることができない場合は、日本経済新聞に掲載する方法により行う。)

(ご注意)

- 株券電子化に伴い、株主さまの住所変更、買取請求その他各種手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関(証券会社等)で承ることとなっております。口座を開設されている証券会社等にお問合せください。株主名簿管理人(三菱UFJ信託銀行)ではお取り扱いできませんのでご注意ください。
- 特別口座に記録された株式に関する各種手続きにつきましては、三菱UFJ信託銀行が口座管理機関となっておりますので、上記特別口座の口座管理機関(三菱UFJ信託銀行)にお問合せください。なお、三菱UFJ信託銀行全国各支店にてもお取次ぎいたします。
- 未受領の配当金につきましては、三菱UFJ信託銀行本支店でお支払いいたします。